

Key Account Manager

Key Account Manager, Zielona Góra

Dla naszego Klienta firmy zlokalizowanej w Zielonej Górze, woj. lubuskie, poszukujemy osoby na stanowisko: KEY ACCOUNT MANAGER /miejsce pracy: Zielona Góra, woj. lubuskie/ **ZAKRES OBOWIĄZKÓW:** • Organizowanie pracy w zakresie przyjmowania zamówień oraz ich realizowania • Obsługa pośrednia i bezpośrednia klientów - wyjazdy do klientów w celu przeprowadzania wizyt kontrolnych oraz pozyskania nowych klientów • Delegacje do krajów Beneluxu, Niemiec i Francji • Przygotowywanie raportów i analiz dotyczących wyników sprzedaży, rynku • Realizowanie celów i zadań sprzedażowych zgodnie z założonymi planami • Podtrzymywanie dobrych relacji z dotychczasowymi klientami • Budowanie pozytywnych relacji biznesowych • Pozyskiwanie nowych klientów **WYMAGANIA:** • Wykształcenie wyższe • Doświadczenie zawodowe na stanowisku handlowiec • Doświadczenie w prowadzeniu działań reklamowych i marketingowych obszaru sprzedażowego • Bardzo dobra znajomość języka angielskiego • Znajomość języka niemieckiego będzie dodatkowym atutem • Znajomość pakietu MS Office • Umiejętność organizacji czasu pracy, umiejętność pracy w zespole • Łatwość w nawiązywaniu kontaktów • Sumienność, odpowiedzialność, kreatywność • Prawo jazdy kat. B • Dyspozycyjność Osoby zainteresowane ofertą prosimy o przesłanie CV wraz z klauzulą wyrażającą zgodę na przetwarzanie danych osobowych na adres mailowy: klaudia.dolata@audit.com.pl, tel. 509 251 004 Agencja Doradztwa Personalnego nr rejestru 5335

Date utworzenia: 16-06-2015