

Przedstawiciel Handlowy

Z lokalizacji: Gorzów Wlkp., Zielona Góra, Słubice, Świebodzin, Nowa Sól

Opis stanowiska: • odpowiedzialność za wyniki sprzedażowe w regionie • pozyskiwanie nowych klientów (B2C i B2B) • prowadzenie negocjacji handlowych i doradztwo • raportowanie wykonywanych działań Wymagania: • doświadczenie w sprzedaży B2C i B2B na stanowisku Przedstawiciela Handlowego • umiejętności prezentacyjne i dyspozycyjność • orientacja na realizację celu - wynik • łatwość w nawiązaniu kontaktów handlowych • własny samochód (zwracamy koszty eksploatacji) oraz komputer z dostępem do Internetu Oferujemy: • współpracę w oparciu o własną działalność gospodarczą kandydata lub na umowę zlecenie • atrakcyjne wynagrodzenie (część stała i prowizyjna) • zdobycie doświadczenia w pracy dla dużej firmy • długofalową współpracę Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami. Prosimy o dopisanie następującej klauzuli „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych dla realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust Nr 133 poz. 883)

Date utworzenia: 07-08-2013